



Orionin tulokatsaus 1-12/2021

Vastuuvapauslauseke

Tämä esitys sisältää tulevaisuutta koskevia lausumia, jotka sisältävät riskejä ja epävarmuustekijöitä. Nämä lausumat eivät perustu historiallisiin tosiasioihin, vaan viittaavat yhtiön toimintoihin tai taloudelliseen tulokseen tulevaisuudessa. Lausumiin sisältyy ilmaisuja tulevaisuuden strategioista ja niiden hyöty- ja tuotto-odotuksista.

Lausumiin liittyy riskejä ja epävarmuustekijöitä. Toteutuvat tulokset saattavat poiketa olennaisesti tässä lausutuista olettamuksista, johtuen lukuisista eri tekijöistä, mukaan lukien myös mahdollisuus, että Orion päättää olla toteuttamatta esitettyjä strategioita, tai että strategioihin perustuvia odotuksia ei saavuteta. Orion ei ole velvollinen myöhemmin päivittämään tai korjaamaan tämän esityksen sisältämää informaatiota.

Kaikki esityksen luvut on pyöristetty, minkä vuoksi yksittäisten lukujen summa saattaa poiketa esitetystä summaluvusta.



Keskeistä tammi-joulukuussa 2021

Orion suoriutui jälleen hienosti pandemian keskellä - kehityshankkeista monia hyviä uutisia

T&K

- ARASENS-tutkimuksen päämuuttuja saavutettiin, ARANOTE-tutkimus alkoi
- EMA:lta myyntilupa eläinlääkkeiden Bonqat®- ja Tessie®-tuotteille
- CYP11A1-hankkeista ODM-208 valittu seuraavaan kehitysvaiheeseen
- ODM-105 kliinisen vaiheen kehitykseen
- Uusia varhaisen tutkimusvaiheen yhteistyösopimuksia

Liiketoiminta

- Orionin kirjaama Nubeqa®-tuotteen liikevaihto vahvassa kasvussa
- Kulut ennakoitua matalammat mm. COVID-19-pandemian vuoksi
- Orionille ganaksolonin myynti- ja markkinointioikeudet Euroopassa

Toiminta- ympäristö

- Tuotantokustannukset nousussa - vaikea viedä omiin myyntihintoihin
- Tuotteiden tai raaka-aineiden saatavuudessa häiriöriski on yhä koholla
- Orion kasvattanut raaka-aine-, tarvike- ja tuotevarastoja

Osinko

Hallituksen ehdotus osakekohtaiseksi osingoksi 1,50 euroa

Avainlukuja 1–12/2021

Liikevaihto

1 041

MEUR (1 078)
-3 %

Liikevoitto

243

MEUR (280)
-13 %Liikevoitto-
marginaali

23 %

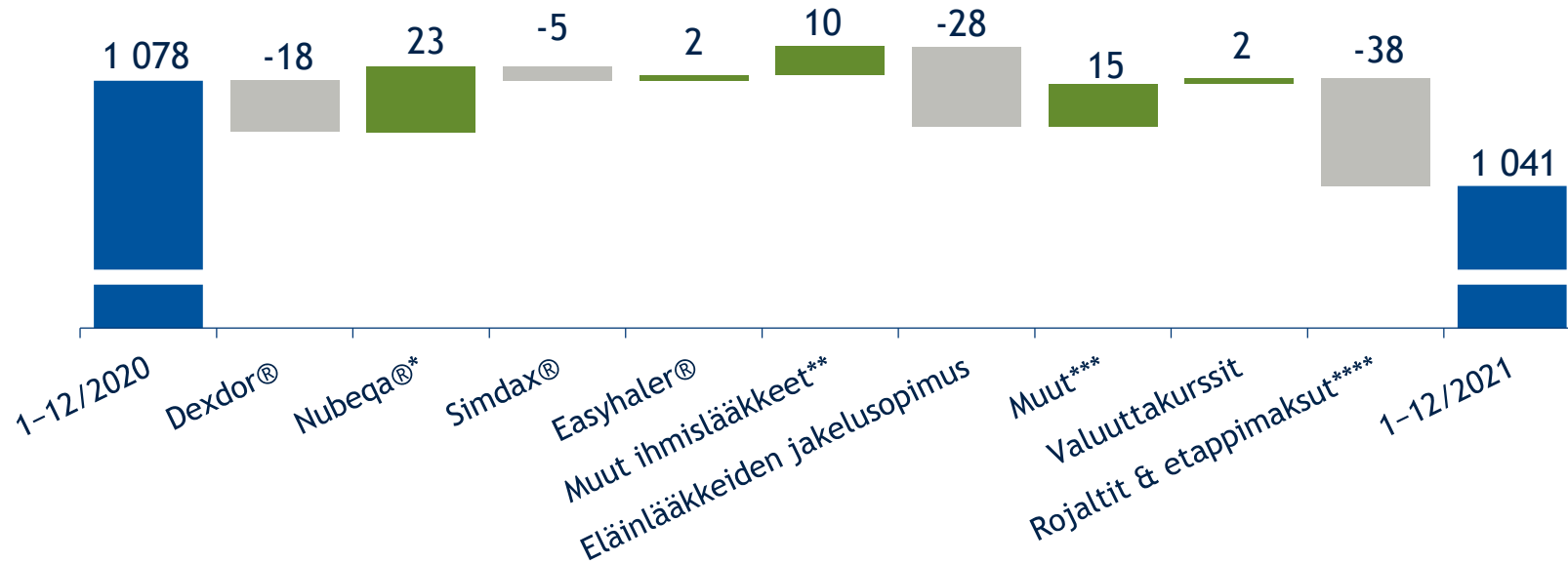
(26 %)

Osakekohtainen
rahavirta ennen
rahoituseriä

0,96

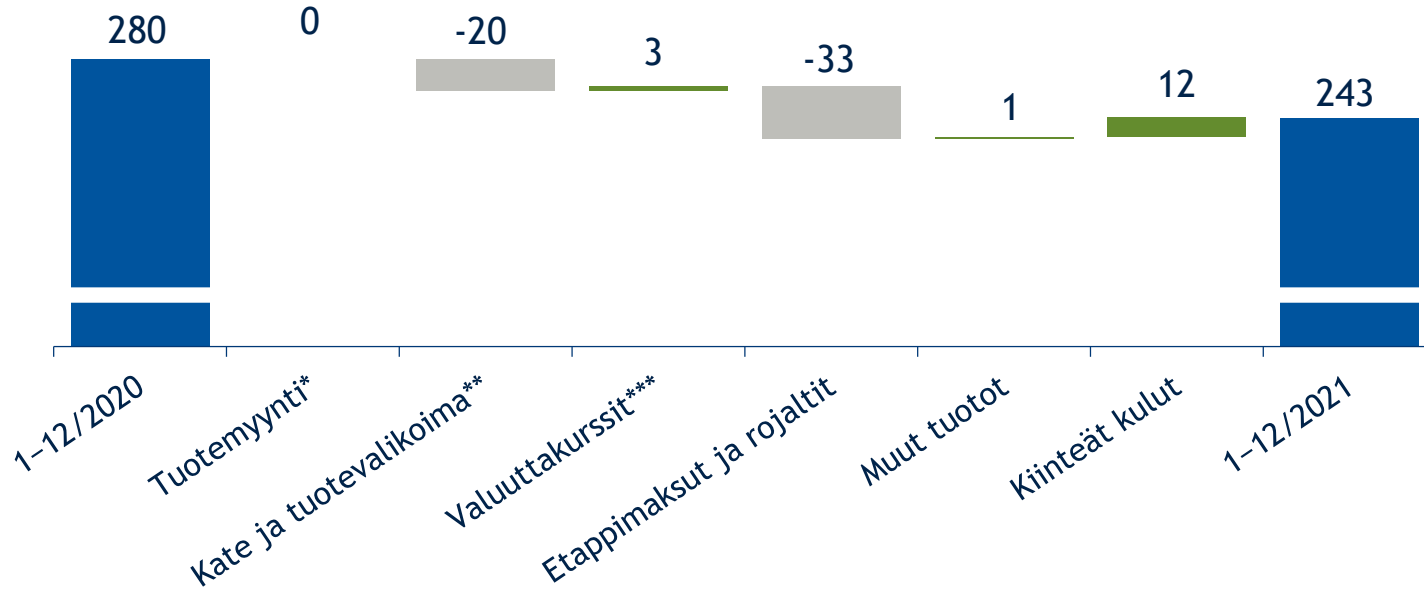
EUR (1,85)
-48 %

Liikevaihdon kehitys 1–12/2021 vs. 1–12/2020



* Sisältää Nubeqa®-lääkkeen tuotemyynnin ja rojaltit ** Alkuperälääkkeet ja Erityistuotteet *** Eläinlääkkeet, Fermion ja sopimusvalmistus ****Ilman Nubeqa®-rojaltteja

Liikevoiton kehitys 1–12/2021 vs. 1–12/2020

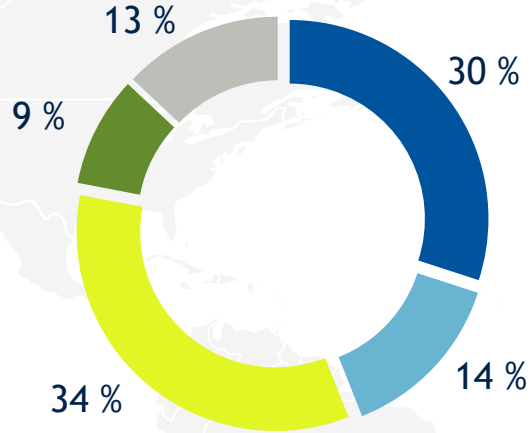


* Tuote- ja palvelumyynti ilman myyntikatteen ja tuotevalikoiman muutosta sekä valuuttakurssivaikutusta

** Tuotemyynnin katteen ja tuotevalikoiman muutos ilman valuuttakurssivaikutusta *** Valuuttakurssivaikutus bruttokatteeseen

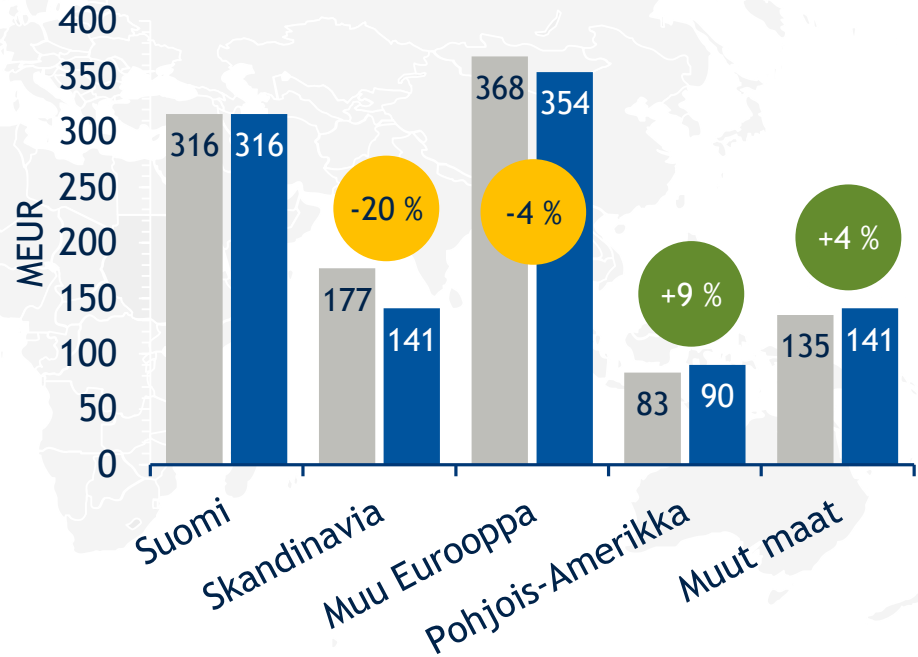
Liikevaihdon maantieteellinen jakauma ja kehitys

1-12/2021

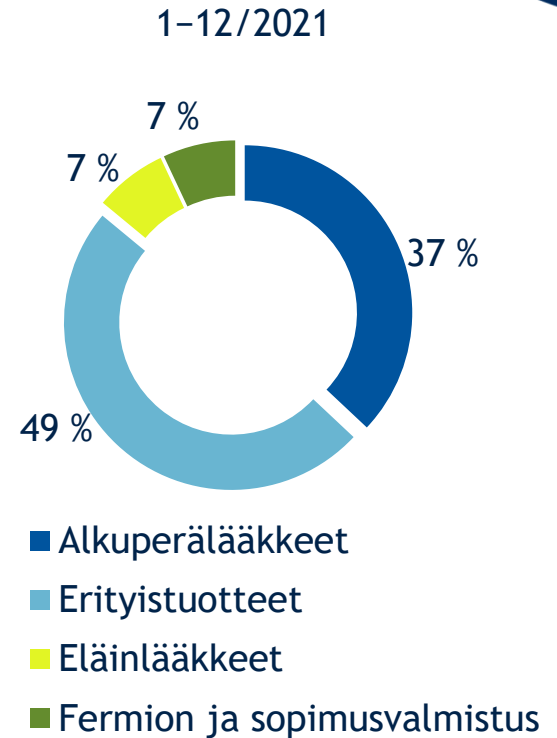
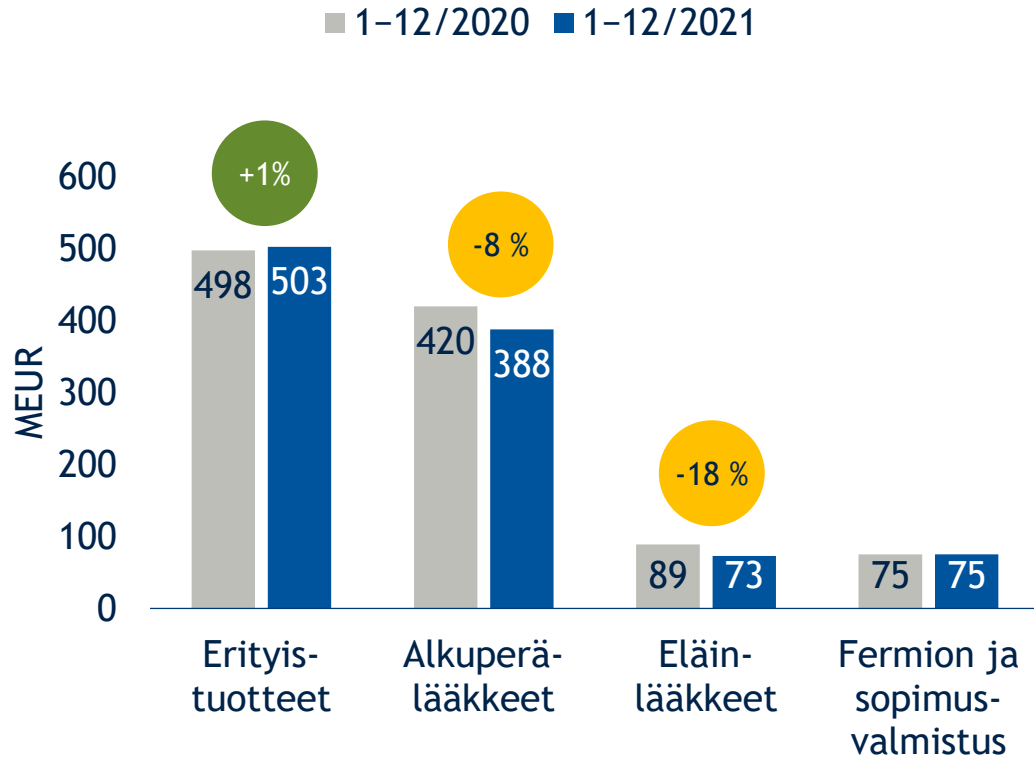


- Suomi
- Skandinavia
- Muu Eurooppa
- Pohjois-Amerikka
- Muut maat

■ 1-12/2020 ■ 1-12/2021



Etappimaksut, geneerinen kilpailu ja eläinlääkkeiden jakelusopimuksen päättymisen painoivat liikevaihtoa



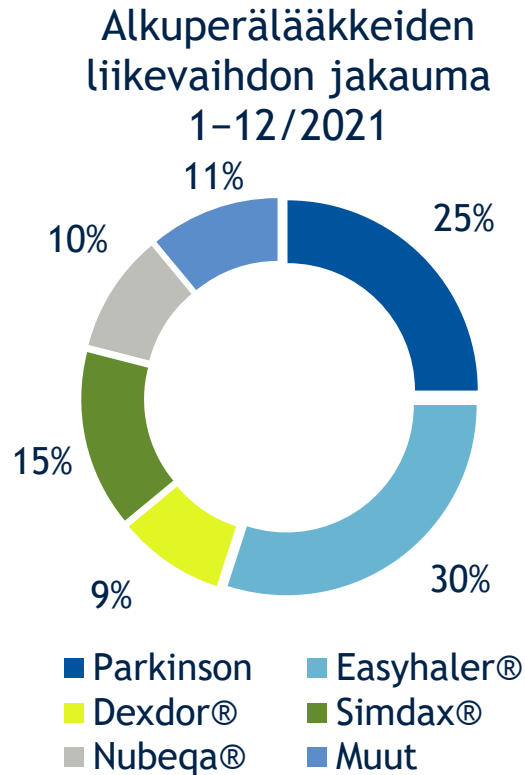
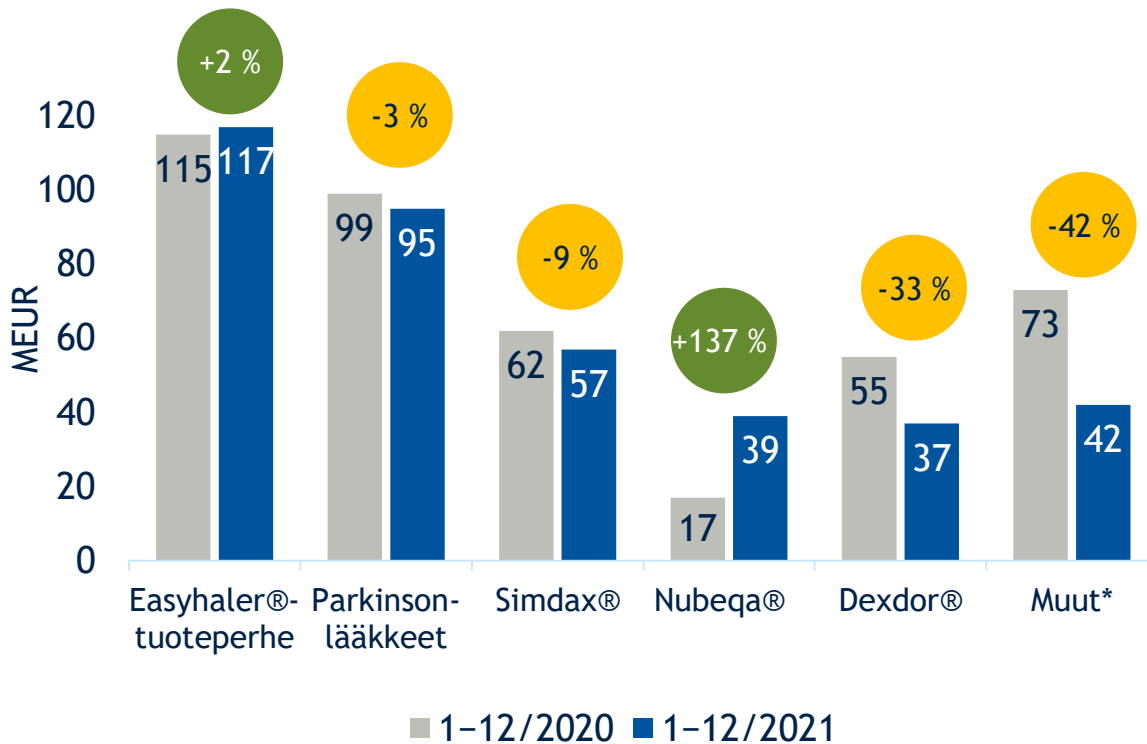
Myydyimmät lääkevalmisteet 1–12/2021

		milj. EUR	vs. 1–12/2020
1.	Easyhaler®-tuoteportfolio	117	+2 %
2.	Stalevo®, Comtess®, Comtan®	95	-3 %
3.	Simdax®	57	-9 %
4.	Nubeqa®	39	+137 %
5.	Dexdomitor®, Domitor®, Domosedan®, Antisedan®	39	+12 %
6.	<i>dexdor</i> ®	37	-33 %
7.	Burana®	24	+1 %
8.	Divina®-sarja	23	+12 %
9.	Solomet®	22	+44 %
10.	Biosimilaarit	22	+24 %
	Alkuperälääkkeet	Erityistuotteet	Eläinlääkkeet



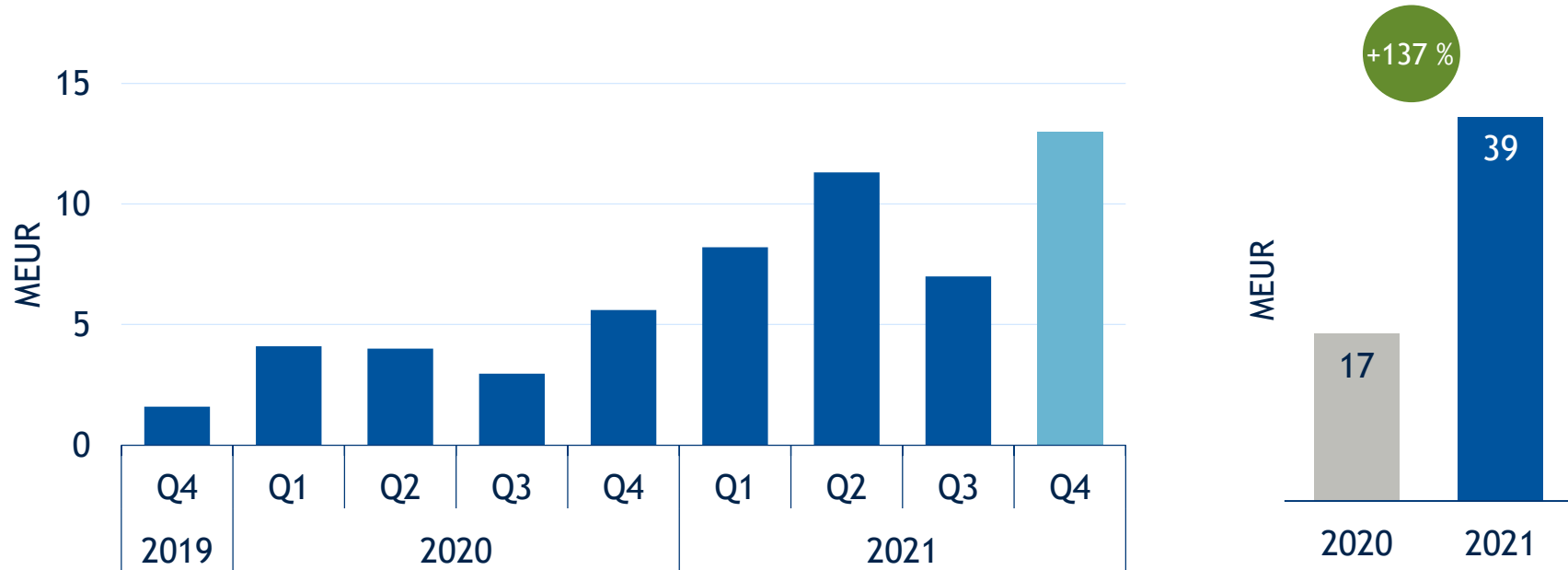
Alkuperälääkkeet

Nubeqa® jatkaa odotetusti vahvaa kasvua



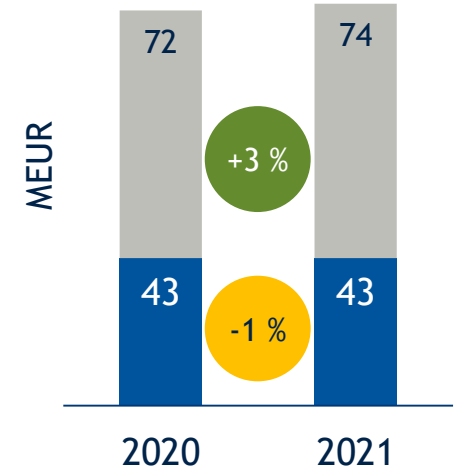
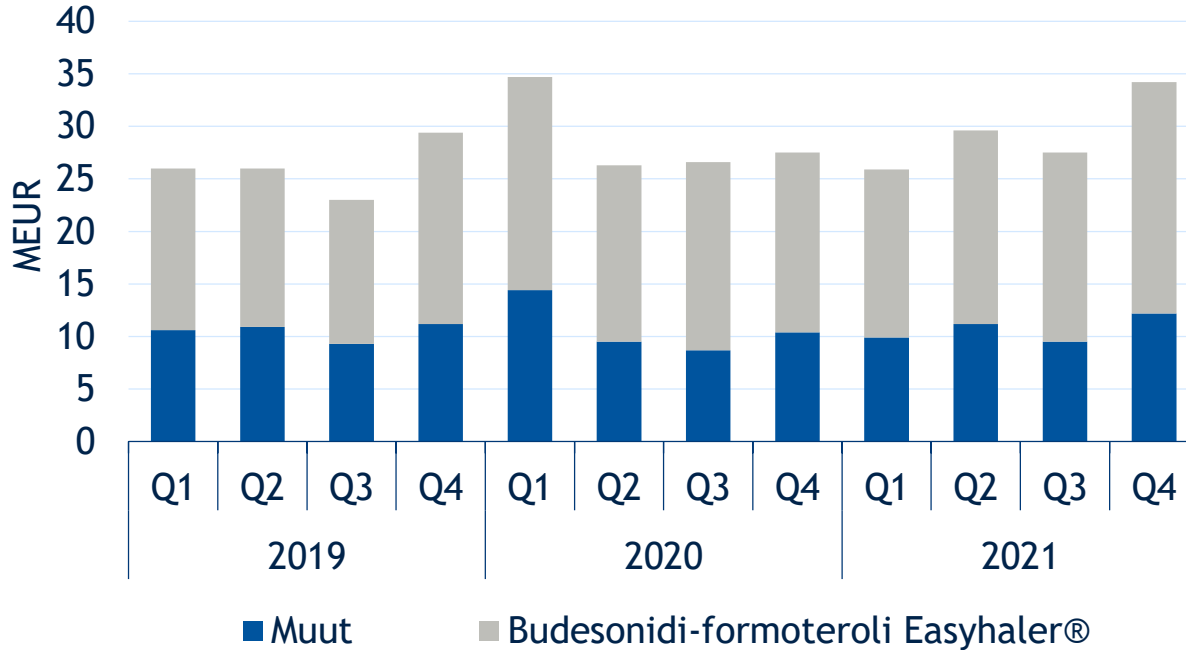
* ”Muut” sisältää palvelumyyntiä, etappimaksuja ja tuotteita kuten Enanton®, Precedex® sekä kliiniseen tutkimuskäyttöön myytyjä valmisteita

Orionin kirjaama Nubeqa®-liikevaihto* vahvassa kasvussa

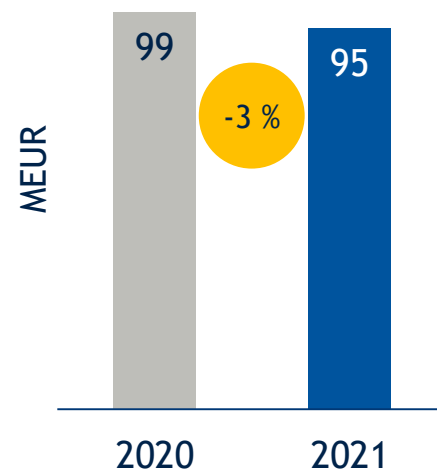
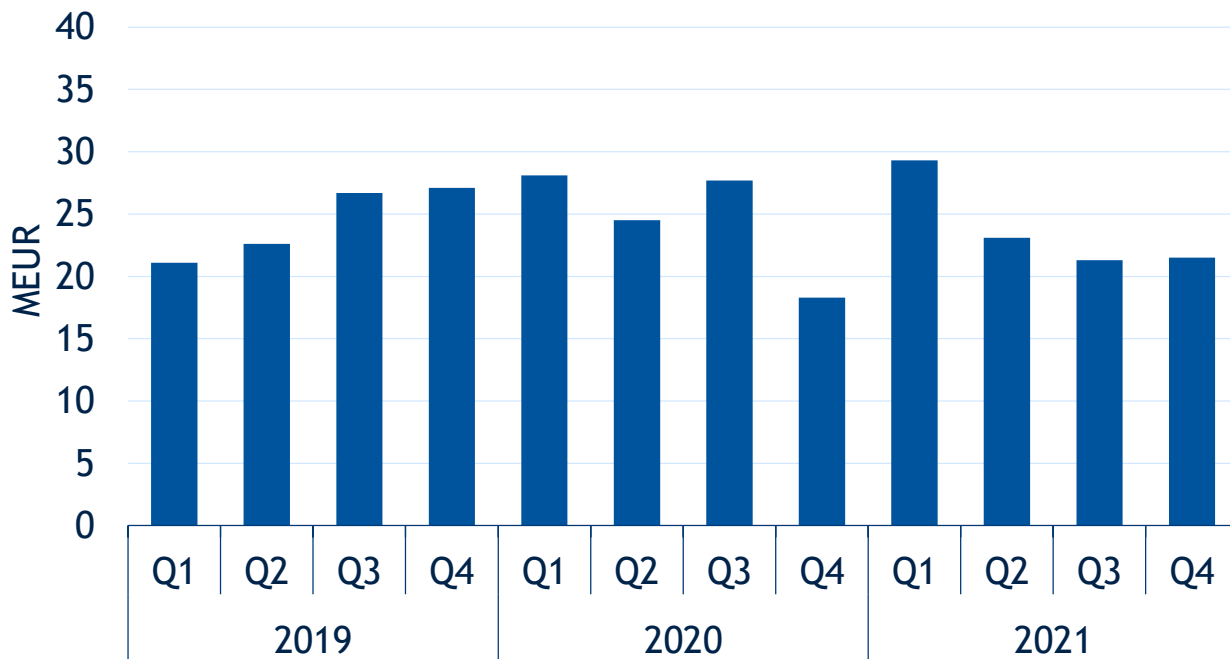


* Orionin tuotemyynti Bayerille kaupalliseen käyttöön + rojaltit Bayerilta

Easyhaler®-tuoteportfolio palasi kasvu-uralle

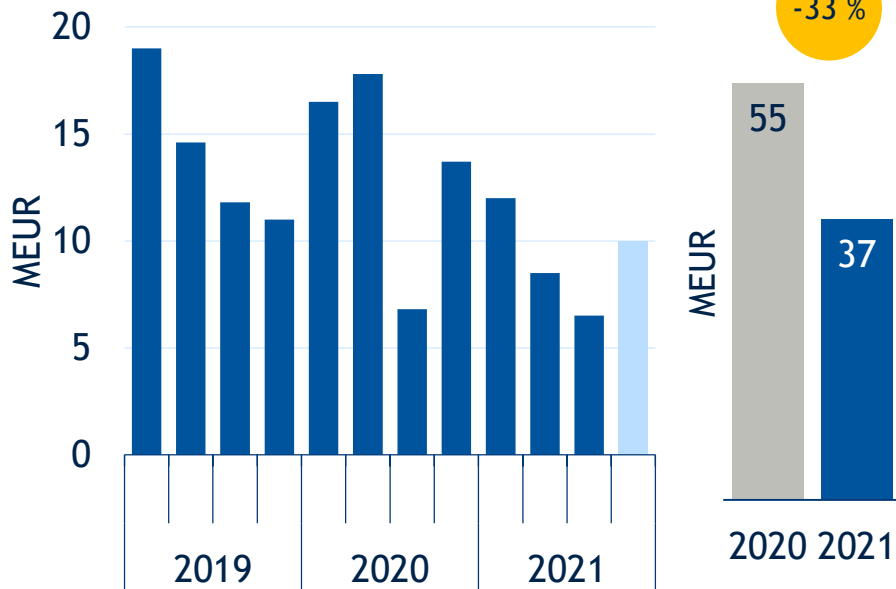


Parkinson-lääkkeiden myynti -3%

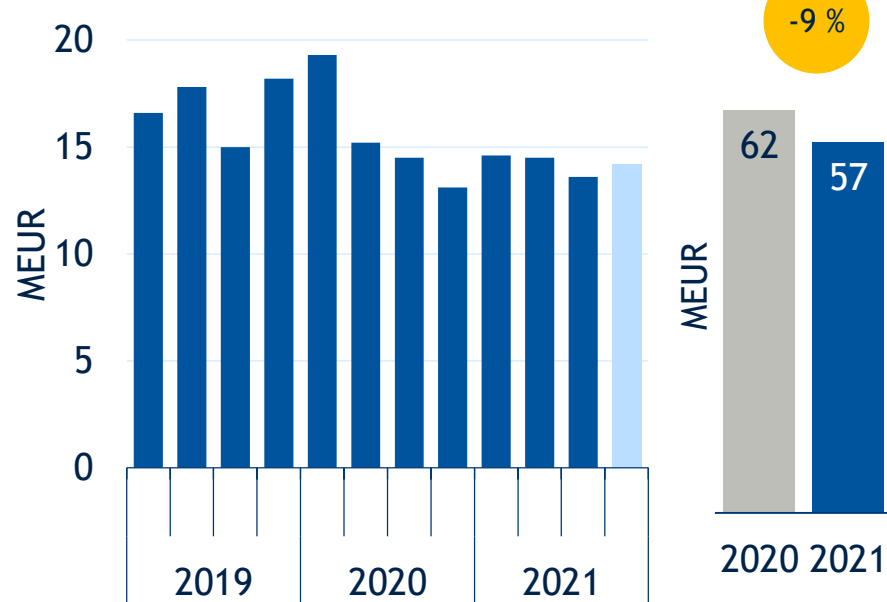


Dexdor® ja Simdax® - lasku ennakoitua hitaampaa

Dexdor®



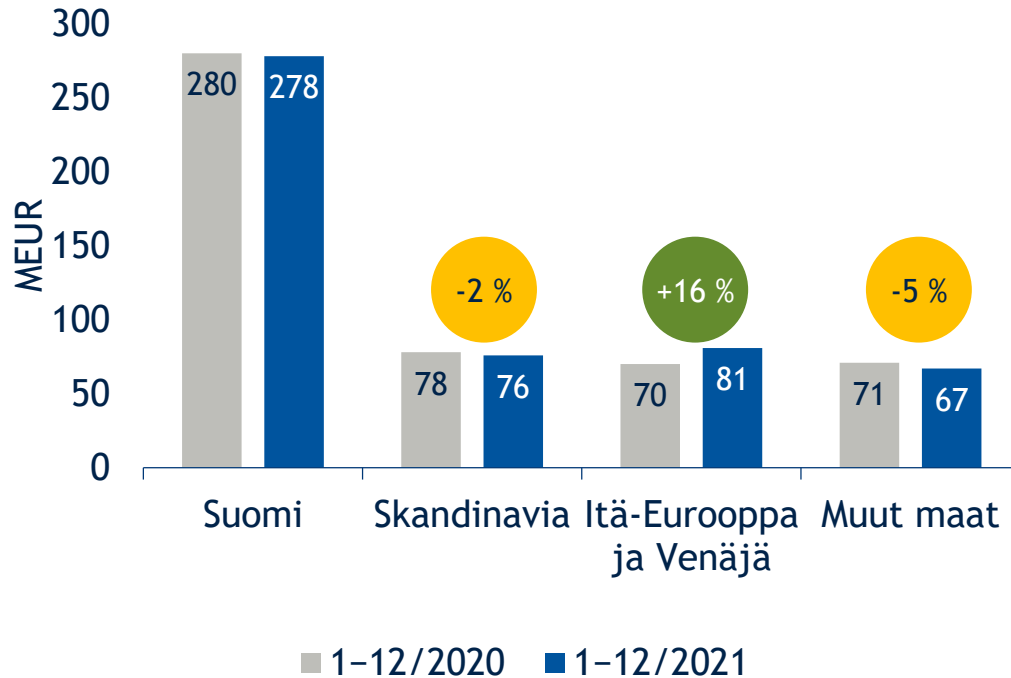
Simdax®



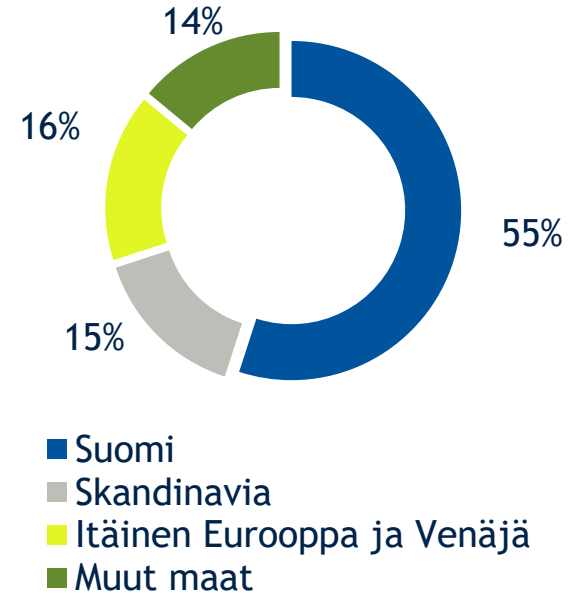


Erityistuotteet

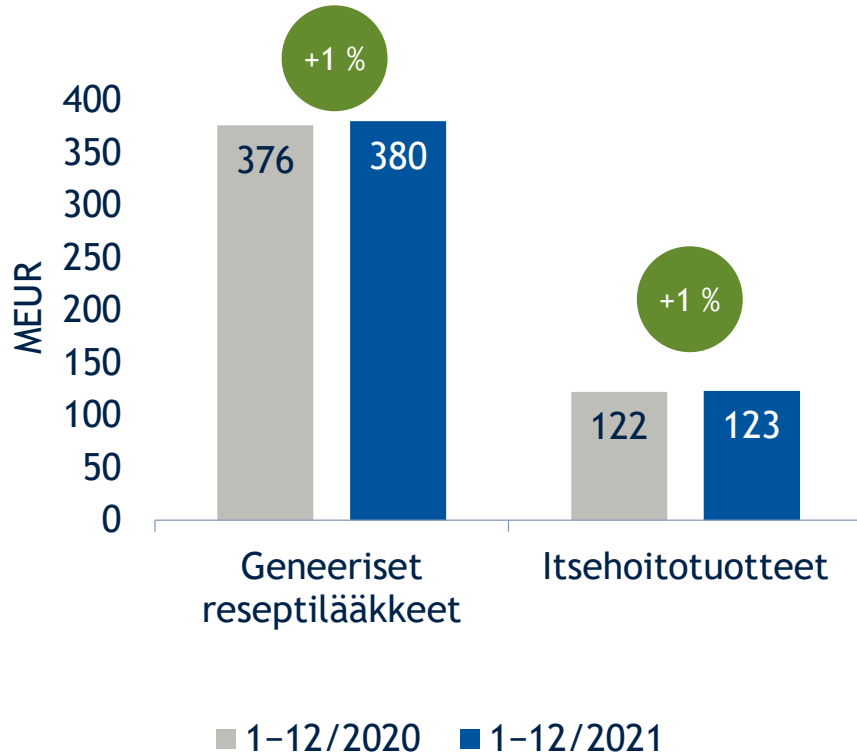
Erityistuotteilla hyvää kehitystä Itä-Euroopassa ja Venäjällä



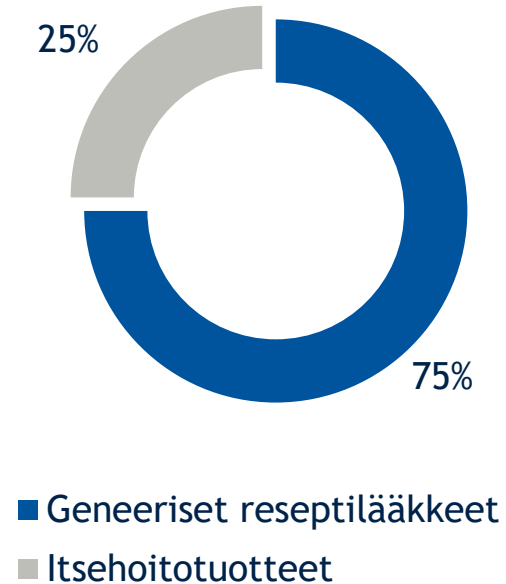
Liikevaihdon jakauma
1-12/2021



Pientä kasvua molemmissa tuoteryhmissä



Liikevaihdon jakauma 1-12/2021



Viitehintaissa reseptilääkkeissä Orionin kehitys selvästi markkinaa parempi Suomessa

Viitehintaisten reseptilääkkeiden markkina Suomessa *
(1-12/2021)

MEUR **433** (451)

Orionin viitehintaisten reseptilääkkeiden myynti Suomessa

MEUR **116** (111)

Markkinan kehitys

-4 %

Orionin kehitys

+5 %

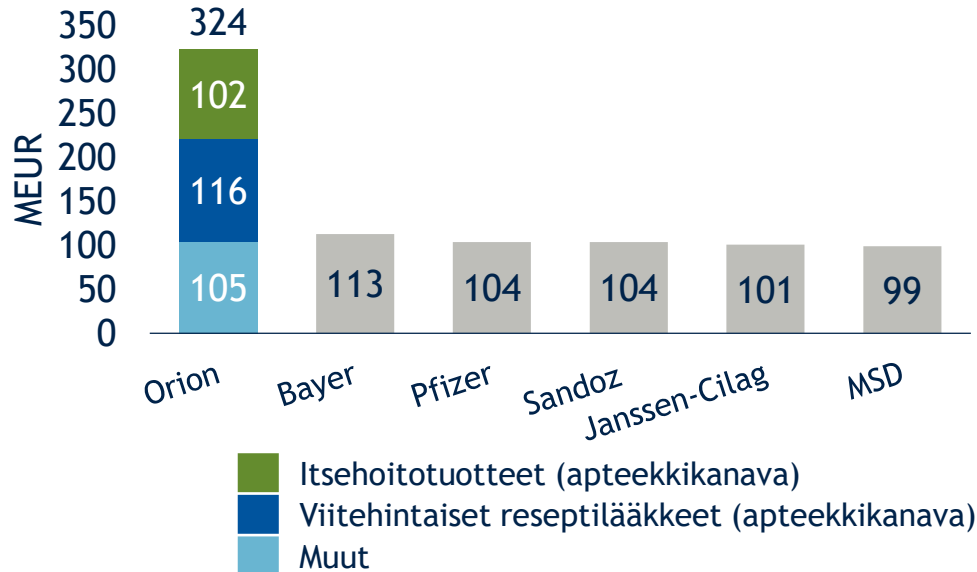


* Viitehintaisten reseptilääkkeiden -ryhmän tilasto huomioi tuotteet, jotka tilaston laatimishetkellä ovat viitehintaisten reseptilääkkeiden. Tämän vuoksi vertailukauden myyntiluku voi poiketa aiemmin julkaistusta tiedosta.

Orion on vahva kotimarkkinalla Suomessa

Suomen ihmislääkemarkkinat 1–12/2021

Lääkkeelliset ja ei-lääkkeelliset tuotteet sairaala- ja apteekkikanavassa: 2 984 MEUR



Viitehintaisten reseptilääkkeet

Orionin markkinaosuus apteekkikanavassa

27 %
(25 %)*

* Viitehintaisten reseptilääkkeet -ryhmän tilasto huomioi tuotteet, jotka tilaston laatimishetkellä ovat viitehintaisten reseptilääkkeiden ryhmään kuuluvia. Tämän vuoksi vertailukauden markkinaosuusluku voi poiketa aiemmin julkaistuista tiedoista.

Itsehoitotuotteet

Orionin markkinaosuus apteekkikanavassa

25 %
(26 %)

Ihmislääkkeet yhteensä

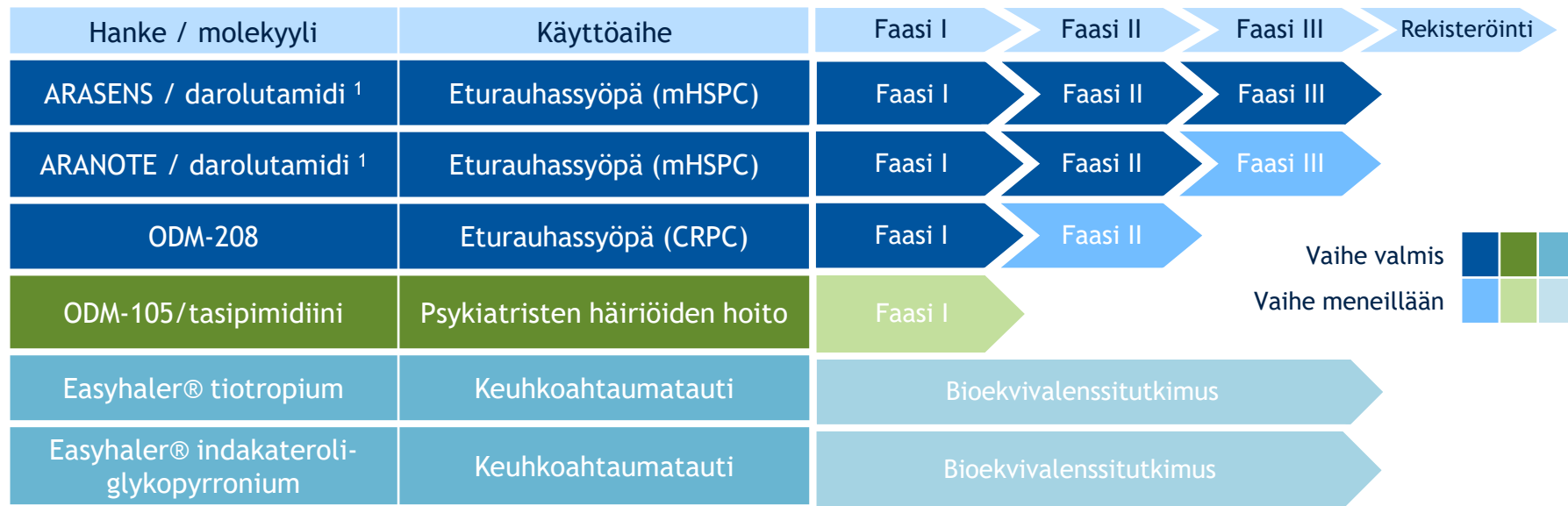
Orionin markkinaosuus sairaala- ja apteekkikanavassa

11 %
(11 %)



Tutkimus ja kehitys

Orionin keskeiset kliiniset lääkekehityshankkeet



Onkologia

Neurologia

Hengityselinsairaudet

¹ Yhteistyössä Bayerin kanssa

Muutokset vs. Q3 2021:

- ARASENS Faasi III -tutkimus saatu päätökseen
- ODM-209:n kehitys lopetettu, koska ODM-208 valittu edelleen kehitettäväksi molekyyliksi



Orion ja vastuullisuus

Orionin vastuullisuusohjelma ja mittareita 2021



Potilasturvallisuus aina etusijalla



Aktiivinen työ ympäristön puolesta



Huolenpito hyvinvoinnin huippuosajista



Eettisyys työn ytimessä



Lääke-
liiketoiminnan
asiakasvalitukset

65

Ppm (76)



Orionin
toteuttamat GxP-
tarkastukset*

256

(141)



Kasvihuone-
kaasupäästöt
(scope 1&2)

20 563

tCO2e (18 611)



Energiatehokkuus-
ohjelman säästö-
tavoitteesta
saavutettu

114 %

(53 %)



Työtapaturma-
taajuus

4,8

LTIF 1 (3,6)



Code of Conduct-
koulutukseen
osallistuneet

653

(3 410)

* Hyvien käytäntöjen
(Good Practices, GxP) tarkastukset.



Liiketoiminnan keskeiset tavoitteet ja näkymäärä

Liiketoiminnan keskeiset tavoitteet 2021

	TAVOITE	STATUS 31.12.2021
 NUBEQA™ (darolutamide) 300 mg tablets	Myynnin kasvun tukeminen ja myynninedistäminen Euroopassa yhdessä Bayerin kanssa	●
	Positiiviset tulokset faasi III ARASENS-tutkimuksesta	●
	Faasi III ARANOTE-tutkimuksen edistäminen yhdessä Bayerin kanssa	●
EASYHALER®	Myynnin kasvattaminen	●
ODM-208	Kehitysohjelman edistäminen suunnitelman mukaisesti	●
Suomi	Markkina-aseman ylläpitäminen ja vahvistaminen	●
Skandinavia	Orionin aseman vahvistaminen geneerisissä reseptilääkkeissä	●
Tulevan kasvun mahdollistaminen	Uusien tuotteiden sisäänlisensointi	●
	Portfolion kasvattaminen tuoteostoin ja yritysjärjestelyin	●



Tavoite saavutettiin



Tavoite saavutettiin osittain



Tavoitetta ei saavutettu



Ei tiedossa

Liiketoiminnan keskeiset tavoitteet ja mittarit vuonna 2022

TAVOITE	TÄRKEIMMÄT MITTARIT 2022
Nykyisen tuotteiston myynnin kasvattaminen	Orionin kirjaama Nubeqa®-myynti kasvaa merkittävästi
	Easyhaler®-tuotteiston myynti kasvaa yli 5 %
Pitkän aikavälin kasvun rakentaminen	Uusien tuotteiden sisäänlisensointi
	Portfolion kasvattaminen tuoteostoin ja yritysjärjestelyin
	Kumppani ODM-208:n kehitykseen ja kaupallistamiseen
	Faasi III -tutkimuksen aloittaminen ODM-208:lla
	Ainakin yksi uusi hanke kliiniseen kehitysvaiheeseen
	Tutkimus- ja kehitysportfolion vahvistaminen uusilla yhteistyösopimuksilla

Näkymäärärio vuodelle 2022 (annettu 10.2.2022)

Liikevaihto

Orion arvioi, että vuoden 2022 liikevaihto on **samalla tasolla** kuin vuonna 2021 (vuonna 2021 liikevaihto oli 1 041 miljoonaa euroa).

Liikevoitto

Liikevoiton arvioidaan olevan **samalla tasolla** kuin vuonna 2021 (vuonna 2021 liikevoitto oli 243 miljoonaa euroa).

Merkittävimpiä näkymäärviioon vaikuttavia oletuksia

Liikevaihto

- + Nubeqa®
- Simdax®
- *dexdor*®

Liikevoitto

- + Nubeqa®
- Simdax®
- *dexdor*®
- Kustannusinflaatio
- Geneeristen lääkkeiden hintakilpailu
- Myynnin ja markkinoinnin kulut



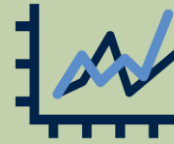


Orionin strateginen kasvutavoite 2025

Orionin taloudelliset tavoitteet ja toteuma vuonna 2021



Kasvattaa liikevaihtoa lääkemarkkinan kasvua nopeammin. Tavoitteen toteuttaminen vaatii jatkuvaa panostusta tuotteiston kehittämiseen.



Pitää omavaraisuusaste vähintään 50 prosentin tasolla.



Säilyttää kannattavuus hyvällä tasolla. Tavoitteena on liikevoitto, joka ylittää 25 prosenttia liikevaihdosta.



Jakaa vuotuista osinkoa, joka lähivuodet on vähintään 1,30 euroa/osake, ja kasvattaa osinkoa pidemmällä aikavälillä.

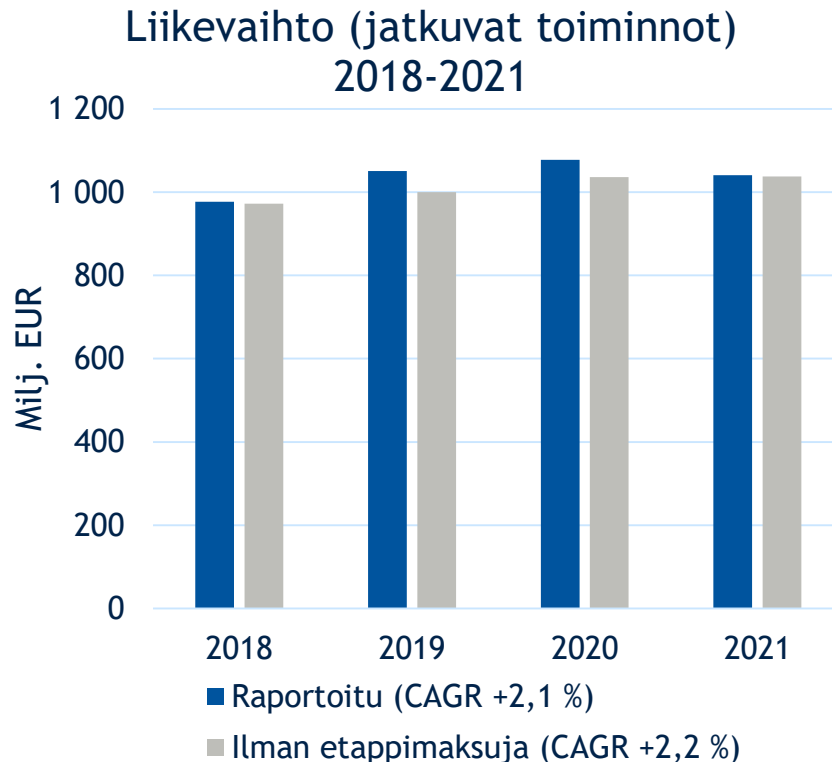
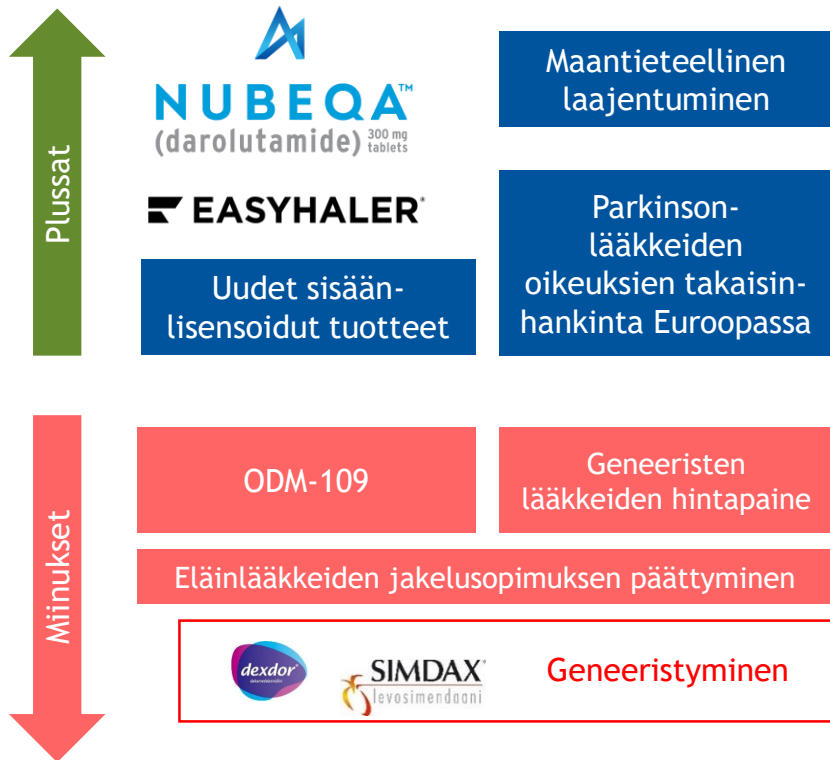
STRATEGINEN KASVUTAVOITE: LIIKEVAIHTO 1,5 MILJARDIA EUROA VUODEN 2025 LOPPUUN MENNESSÄ

Jokainen tavoitteista on tärkeä

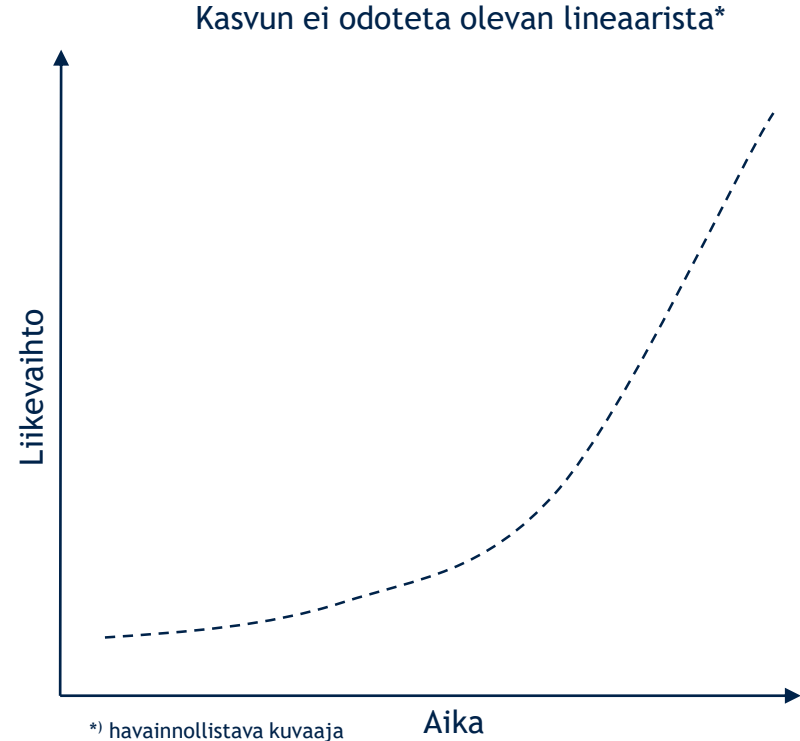
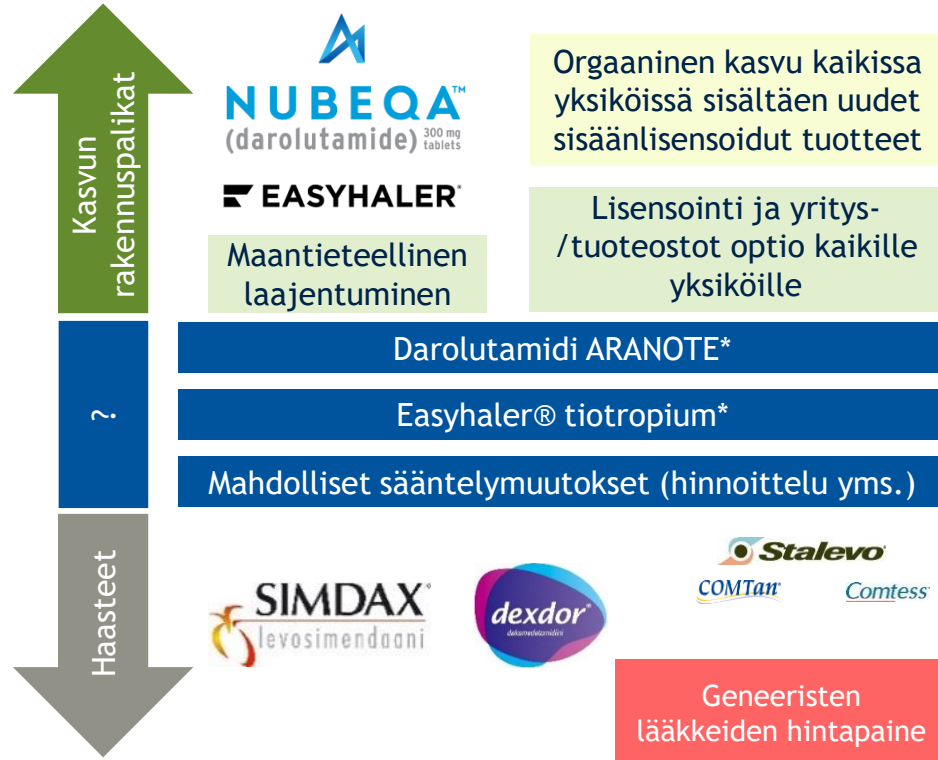
Olennaista löytää oikea tasapaino

Tavoitteiden keskinäinen tärkeys suhteessa toisiinsa muuttuu ajan myötä

2025 kasvutavoite - plussat ja miinukset tähän mennessä



Tie kohti 2025 tavoitetta vuodesta 2022 alkaen - pääajurit





Tulevia tapahtumia

Varsinainen yhtiökokous suunniteltu pidettäväksi	23.3.2022
Osavuositarkastus 1-3/2022	28.4.2022
Puolivuositarkastus 1-6/2022	15.7.2022
Osavuositarkastus 1-9/2022	20.10.2022

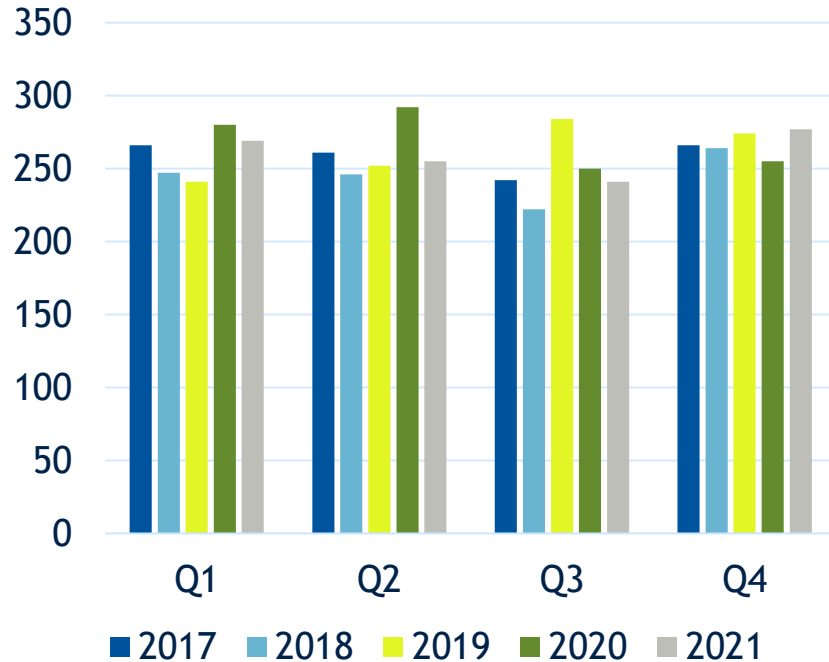


Hyvinvointia rakentamassa

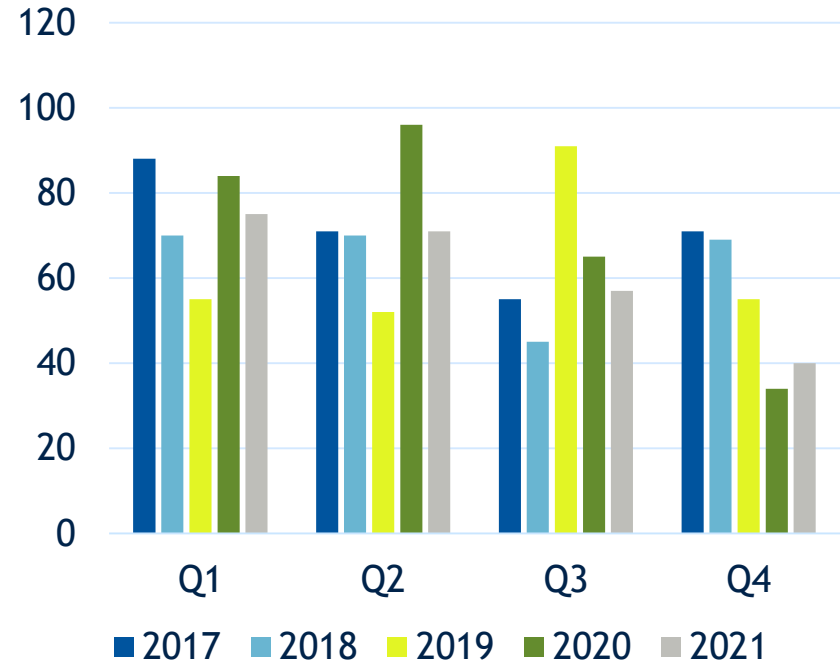
Liitteet

Liikevaihto ja -voitto vuosineljänneksittäin (milj. EUR)

Liikevaihto

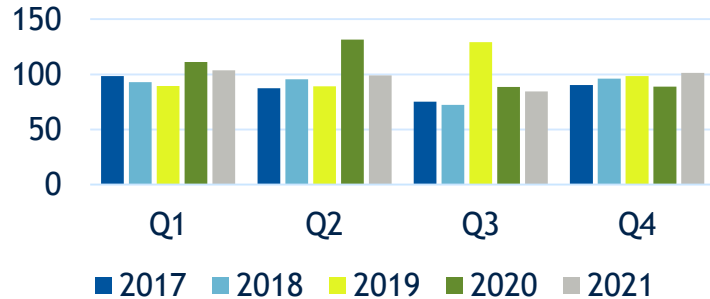


Liikevoitto

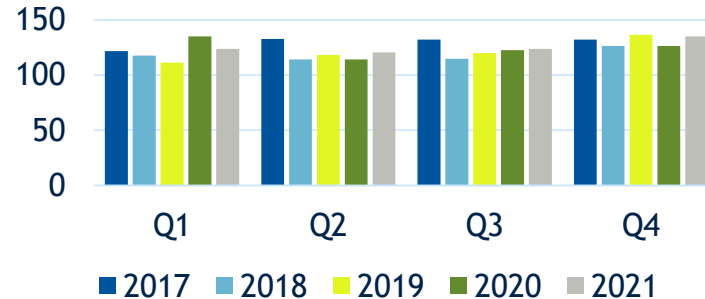


Yksiköiden liikevaihto vuosineljänneksittäin

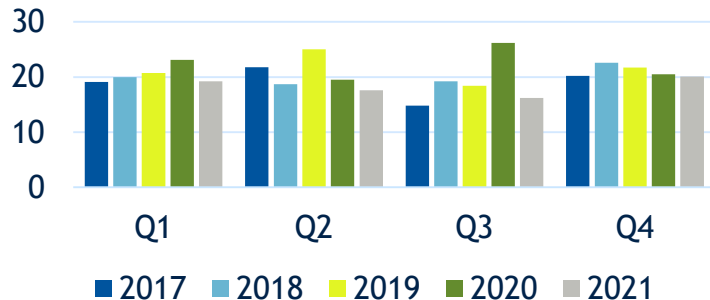
Alkuperälääkkeet



Erityistuotteet



Eläinlääkkeet



Fermion ja sopimusvalmistus

